

# LAGERGUT

Das Kundenmagazin rund um Lagertechnik

Nr. 5 / Ausgabe Juni 2010



## Intensive Händlerschulungen bei SCHULTE Lagertechnik (Seite 3)



Liebe  
Geschäftspartner,

wir freuen uns, Ihnen wieder eine neue Ausgabe unseres Kundenmagazins „Lagergut“ überreichen zu können. Viel ist in den zurückliegenden

Monaten passiert, aber zum Glück sendet unsere Branche der Betriebseinrichter seit einigen Monaten wieder positive Signale aus, so dass wir mit Optimismus in die Zukunft blicken können.

Wir haben im vergangenen Jahr das Ziel verfolgt, noch lösungs- und kundenorientierter zu werden und die Partnerschaft

zum Handel weiter auszubauen. Vielfach haben wir erfahren dürfen, dass der Handel genau dieses Engagement honoriert. Lesen Sie hierzu auch unsere Mitteilung zur Partnerwahl des PVH auf Seite 2.

Gleichzeitig ist es für uns wichtig, dass Sie als Fachhändler uns als Lieferanten noch besser kennenlernen. Hierdurch entstehen immer wieder unzählige Synergieeffekte von den beiden Seiten im Verkauf profitieren. Zu den besten Möglichkeiten des gegenseitigen Kennenlernens zählen sicherlich unsere Händlerschulungen. Zuletzt besuchten uns Ende April 40 Fachhändler zu einer zweitägigen Händler-schulung. Einen ausführlichen Bericht über die Tagung bei uns finden Sie im Innenteil (Seite 3).

Zur Marketingunterstützung stellen wir Ihnen unseren aktuellen Aktionsprospekt mit Preis-Highlights zur Verfügung.

Wir wünschen Ihnen viel Spaß bei der Lektüre unseres Kundenmagazins, das Sie über Neues und Interessantes aus dem Hause SCHULTE Lagertechnik informiert ...

Ihre

Andrea Schulte

## Top-Platzierung für SCHULTE Lagertechnik

### 10. Partnerwahl des PVH

Im Rahmen der diesjährigen internationalen Kölner Eisenwarenmesse wurden am 28. Februar 2010 die Gewinner der 10. Partnerwahl des PVH ausgezeichnet. Erst zum zweiten Mal überhaupt mit dabei SCHULTE Lagertechnik. Das Familienunternehmen belegte bei der diesjährigen Bewertung durch den Fachhandel innerhalb der Sparte Betriebsausstattung den 3. Platz - hinter den Unternehmen Fechtel, Transportgeräte, und Günzburger Steigtechnik, einem Hersteller für Leitersysteme.

Durchgeführt und initiiert wird die in der Branche etablierte PVH Partnerwahl vom Arbeitskreis Werkzeuge (AKB) im Zentralverband Hartwarenhandel e.V. (ZHH). Mit insgesamt 23 Herstellern stellt die Sparte Betriebsausstattung den größten der sechs vom Fachhandel zu bewertenden Bereiche dar. Hier finden sich Unternehmen mit unterschiedlichen Sortimentsschwerpunkten, doch allein acht Anbieter sind ähnlich wie SCHULTE Lagertechnik Produzenten von Regalsystemen. Und mit diesen musste sich das Unternehmen messen.

Der befragte Fachhandel vergab an seine Lieferanten Schulnoten und bewertete Punkte wie Fachhandelstreue, Preispolitik und Marktpflege, Abverkaufsunterstützung, Produktinnovati-



Foto: Zentralverband Hartwarenhandel e.V.

*Inhaberin Andrea Schulte freut sich über die Urkunde Partner des PVH 2009, überreicht durch den Vorsitzenden des AKW, Dr. Paul Kellertwessel.*

on sowie das Reklamationsverhalten. Gleichzeitig wurde damit dokumentiert, welcher Lieferant sich nachhaltig für die Belange des Handels einsetzt. In fast all diesen Punkten konnte sich SCHULTE Lagertechnik von den anderen Regalherstellern absetzen und innerhalb des Segments Betriebsausstattung den Spitzenplatz belegen. Rund 3.700 Fachhandelsunternehmen hat der ZHH in ganz Deutschland befragt.

„Wir haben uns sehr darüber gefreut, vom Fachhandel so positiv bewertet zu werden. Diese Top-Platzierung bei

der Partnerwahl des PVH zeigt, dass unsere gerade in den vergangenen Jahren immer weiter verstärkten Aktivitäten im Handel ankommen und Früchte tragen. Für diese Auszeichnung empfinden wir großen Dank und nehmen sie zugleich als weiteren Ansporn, unser Engagement in Bereichen wie beispielsweise der schnellen Angebotserstellung, den ausführlichen Lager-Planungen oder unseren Lagertechnik-Seminaren noch weiter auszubauen“, freut sich die geschäftsführende Gesellschafterin Andrea Schulte.

## Abschreibungs- grenze 2010

### Wertvoller Verkaufstipp

In einigen Fachmedien ist in den vergangenen Wochen über das Thema Absetzbarkeit von Anschaffungskosten berichtet worden. Demnach sind Anschaffungskosten von einzeln nutzbaren beweglichen Wirtschaftsgütern bis zu einem Wert von 410 Euro (§6 Abs. 2 EStG n.F., zzgl. MwSt., einschließlich Frei-Haus-Lieferung) noch im Anschaffungsjahr in voller Höhe als Betriebsausgabe abzugsfähig.



## Neues Getränkekistenregal

### Anspruchsvolle Optik für Gastronomie

Viele Restaurantbesitzer oder Kantinenbetreiber stapeln ihre Getränkekisten ungeordnet in den Lagerräumen.

All denen, denen die bisherige Lagerung von Getränkekisten ein Dorn im Auge ist, kann der Fachhandel nun das neue Getränkekistenregal von SCHULTE Lagertechnik empfehlen. Bei dem stabilen Regal werden die Kisten schräg eingeräumt, was ein leichtes Entnehmen der Flaschen ermöglicht. Das hochwertige Steckregal mit schwarzen T-Profilen ist einfach und schnell aufgebaut. Silber beschichtete Getränkekisteneinsätze verleihen dem Regal eine sehr wertige Optik.

Die Ordnungshelfer sind mit einer Höhe von 1.800 mm und in den Breiten 400 und 750 mm lieferbar. Die Tiefe der Getränkekisteneinsätze beträgt 300 mm.



## Erfolgreiche Intensivschulung

40 Fachhändler zu Gast in Sundern



Beim Workshop Regalplanung für Fortgeschrittene erarbeiteten die Fachhändler eigenständige Lösungen

Wer seine Produkte kennt, der kann auch besser verkaufen! Genau aus diesem wichtigen Grund bietet SCHULTE Lagertechnik zweimal im Jahr für die Verkäufer des Fachhandels ein Lagertechnikseminar an, zuletzt vom 29. bis zum 30. April in Sundern im Hotel Sunderland. Mehr als 40 Fachleute aus dem Handel meldeten sich an, um in diesem Intensivseminar ihre Produktkenntnisse zu vertiefen.

Am zweiten Tag besuchten die Teilnehmer jeweils zwei der insgesamt vier angebotenen Workshops. Die Themen sind vertriebsorientiert: Aktiv verkaufen mit dem Hauptkatalog SCHULTE Lagertechnik, Regalplanung für Fortgeschrittene, Regalinspektion nach DIN EN 15635 - Schäden erkennen und bewerten sowie technische und rechtliche Grundlagen, und als viertes Thema: Angebote schnell und kompetent erstellen.

### Regalaufbau für mehr Sicherheit im Kundengespräch

Zugleich diente dieses Seminar auch dazu, das Unternehmen - den Lieferanten - SCHULTE Lagertechnik sowie die Vertriebsmannschaft kennen zu lernen. Bei einer Betriebsbesichtigung gab es für die Teilnehmer Gelegenheit, live die Herstellung der MultiPlus-Fachböden - vom Coil bis zum fertig pulverbeschichteten Boden - zu erleben. Der anschließende Praxisteil mit dem Aufbau eines Steckregals bringt den Vorteil, das Produkt besser zu verstehen. „Dieser Teil kommt immer besonders gut an. Wer schon einmal ein Regal aufgebaut hat, kann sich einfach viel leichter in die Fragen seines Kunden hinein-

denken“, beschreibt Referent Christian Figgen von SCHULTE Lagertechnik. Der Abend des ersten Tages klang am nahe gelegenen Sorpesee aus. Hier stand vor allem das Thema Teambuilding mit Bogenschießen, Klettern im Hochseilgarten und Kanufahren im Fokus.

Das Feedback auf beiden Seiten am Ende der Veranstaltung fiel entsprechend positiv aus. „Wir haben bei diesen Seminaren die Möglichkeit, in kurzer Zeit unsere Partner im Handel noch besser kennenzulernen. Umgekehrt gilt es natürlich genauso. Und ich bin überzeugt, wenn man sich sympathisch findet, macht es noch mehr Spaß, gemeinsam Geschäfte zu machen“, so Vertriebsleiter Oliver E. Poinke abschließend.



Oliver E. Poinke erläutert die Regalinspektion nach DIN EN 15635

## Im Portrait



**Susanne Stephanblome-Pöhler**

arbeitet seit 1992 als engagierte Kauffrau bei SCHULTE Lagertechnik. Die Assistentin der Geschäftsleitung kommuniziert täglich direkt mit den Kunden.

Ein Schwerpunkt ihrer Arbeit ist die Unterstützung des Marketing-Teams. Genau diese Vielseitigkeit der Aufgaben und der intensive Kundenkontakt sind es, die ihr so gut an ihrem Beruf gefallen.

Das zweite „Standbein“ von Susanne Stephanblome-Pöhler ist ihre Familie, denn sie ist Mutter von zwei kleinen Kindern. Wenn sie etwas Ruhe am Ende des Tages oder am Wochenende findet, entspannt sie sich gerne bei einem guten Buch.

### Kontakt

Telefon: 0 29 33 / 8 36 - 1 69  
s.stephanblome@schulte-lagertechnik.de



**Sebastian Ostermann**

kam im März 2007 als Vertriebs techniker für das Verkaufsgebiet West ins Unternehmen. Neben der Erstellung von Angeboten führt er technische Beratungen beim Kunden durch und nimmt Aufmaß für Regalanlagen.

Gerade das Erarbeiten von Lösungen gemeinsam mit dem Kunden schätzt Sebastian Ostermann besonders an seinem Beruf. Das Fachwissen, das er sich als gelernter Schlosser und Metallbau-

meister sowie Betriebswirt des Handwerks in den Jahren davor aneignen konnte, kommt ihm dabei besonders zugute.

In seiner Freizeit ist der sportliche 32-jährige gerne in der Natur. Die Jagd steht dabei für ihn an erster Stelle.

### Kontakt

Telefon: 0 29 33 / 8 36 - 3 01  
s.ostermann@schulte-lagertechnik.de



## Sparen Sie mit den Preis-Highlights Aktionsprospekt mit attraktiven Angeboten

Pünktlich zum Frühjahr/Sommer 2010 hat SCHULTE Lagertechnik den Aktionsprospekt herausgebracht. Mit der 12-seitigen Broschüre kann der Fachhandel seinen Kunden einen Querschnitt des Gesamtprogramms von SCHULTE Lagertechnik präsentieren. Alle im Prospekt gezeigten Regale werden zu vergünstigten Aktionspreisen angeboten, mit denen sich richtig sparen lässt.

Der Aktionsprospekt bietet zusätzlich einen unterhaltsamen Aspekt. In der Ru-

brik „Wussten Sie schon ...“ werden interessante Sehenswürdigkeiten aus den Bundesländern vorgestellt. In der ersten Ausgabe sind es Gebäude, Denkmäler und kulturelle Highlights aus Nordrhein-Westfalen. Dies wird sich in den kommenden Aktionsprospekten mit anderen Bundesländern fortsetzen.

### Kontakt

Susanne Stephanblome-Pöhler  
Tel. + 49 (0) 29 33/8 36 - 1 69  
s.stephanblome@schulte-lagertechnik.de

## Schulungen im September 2010 Regalinspekteur-Ausbildung und Lagertechnikseminar

Im September bietet SCHULTE Lagertechnik in Kooperation mit einem externen Ingenieurbüro für erfahrene Regalverkäufer die Ausbildung und Prüfung zum Regalinspekteur an. Die zweitägige Veranstaltung wird an einem Freitag/Samstag stattfinden. Veranstaltungsort ist das Werk in Sundern. Den genauen Termin geben wir noch bekannt. Aufgrund des erfahrungsgemäß großen Interesses reservieren Sie Ihren Platz schon jetzt bei Oliver E. Poinke.

Das nächste Lagertechnikseminar für Verkäufer des Fachhandels findet vom 9. bis 10. September 2010 im Sunderland Hotel in Sundern statt. Neben einer Werksbesichtigung beinhaltet die zweitägige Intensivschulung vier Workshopmodule. Das Seminar wendet sich sowohl an Einsteiger als auch an Fortgeschrittene.

**Kontakt:** Oliver E. Poinke  
Tel. + 49 (0) 29 33/8 36 - 2 57  
o.poinke@schulte-lagertechnik.de

## Aktuelle Spezial-Kataloge

### Kleinteile-Lagerung, Büroregale und viele mehr

Zur Zeit können Sie folgende Spezial-Kataloge bei SCHULTE Lagertechnik anfordern:

- Kleinteile-Lagerung** (Art.-Nr. 13103)
- Bürokatalog** (Art.-Nr. 13101)
- Katalog Niederlande** (Art.-Nr. 13104)
- Regalprüfung** (Art.-Nr. 13099)

## Gewinnspiel

### Gewinnen Sie attraktive Preise mit SCHULTE Lagertechnik



Beantworten Sie einfach die folgende Frage:

**In welcher Stadt befindet sich Deutschlands größte Fahrradgarage?**  
(Die Lösung finden Sie im aktuellen Aktionsprospekt)

- A) Soest**
- B) Münster**
- C) Essen**

Senden Sie Ihre Antwort an:  
gewinnspiel@schulte-lagertechnik.de

Unter allen richtigen Einsendungen verlosen wir die drei folgenden Preise:



1. Preis **iPod shuffle und Polo-Shirt** von SCHULTE Lagertechnik
2. Preis **Tankgutschein im Wert von 25,- Euro und Fleecejacke** von SCHULTE Lagertechnik
3. Preis **USB-Stick 4 GB und Kaffeetasse** von SCHULTE Lagertechnik

Bitte vergessen Sie nicht, Ihren Namen, die Firma und Ihre Adresse vollständig anzugeben. Nur Mails mit vollständigen Angaben können teilnehmen.

Oder besuchen Sie die Homepage:  
[www.schulte-lagertechnik.de/gewinnspiel](http://www.schulte-lagertechnik.de/gewinnspiel)

Viel Spaß und Erfolg wünscht Ihnen das Team von SCHULTE Lagertechnik!

**Einsendeschluss ist der 30. Juni 2010.**  
Mitarbeiter der Gebrüder Schulte GmbH & Co. KG und deren Angehörige sind von der Teilnahme ausgeschlossen. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen.

