



Teamleiter im Vertriebsinnendienst m/w

Sie sind strukturiert, sorgfältig und behalten auch bei vielen Aufgaben stets den Überblick? Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Teamleiter/-in zur Führung eines Vertriebsinnendienst-Teams. Die Position ist ab sofort in Vollzeit zu besetzen.

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst
- Organisationstalent
- Sehr gute EDV-Kenntnisse (MS-Office)
- Sicheres Auftreten und Teamfähigkeit
- Vertrieblichen Ehrgeiz
- Durchsetzungsvermögen und Kommunikationsstärke
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Kontaktfreude und verbindliche Umgangsformen

Ihre Aufgaben

- Verantwortung und Umsetzung der eigenen Ziele
- Fachliche Führung und Unterstützung der Mitarbeiter im Team
- Telefonische Kundenbetreuung und Terminkoordination
- Auftragsbearbeitung von Erfassung bis Faktura
- Führen von Feedbackgesprächen mit den Teammitgliedern um Ziele
- Führen von Preisverhandlungen
- Reklamationsbearbeitung
- Projektbearbeitung

Unser Angebot

- Intensive Einarbeitung in Ihr neues Aufgabengebiet
- Attraktive Arbeits- und Vertragsbedingungen
- Flexible Arbeitszeiten
- Moderne Arbeitstools und Equipment
- Ergonomischer Arbeitsplatz
- Mitarbeit in einem motivierten und erfahrenen Team

Sind Sie interessiert? Dann bewerben Sie sich (gerne auch per Email) unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Jahresgehaltsvorstellung.

